

## FORMATIONS EXPORT - CALENDRIER - Année 2017

FORMATION	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin	Septembre	Octobre	Novembre	Décembre
Achat et vente de services à l'international			<i>nous consulter</i>							
Transports Internationaux/Assurances Comment assurer les marchandises importées et exportées				3+4				2+3		
Comment éviter les redressements fiscaux et les sanctions douanières ?									<i>nous consulter</i>	
Le Crédit Documentaire		9				6		12		4
Les clauses essentielles des conditions générales et du contrat commercial international				<i>nous consulter</i>						
Les Incoterms 2010, le contrat de vente et le prix d'offre (achat et vente)		28			9			18		7
Les paiements internationaux			28						9	
L'origine d'un produit, sa démonstration et l'attestation par le fournisseur				19					7	
Primo exportateur				5				17		
Quel canal de vente et de distribution choisir à l'international ?										
Réussir ses échanges intracommunautaires biens et services (DES, DEB, CA3 et TVA)			24					20		
Satisfaire à ses obligations douanières, déclaratives et fiscales à l'importation et à l'exportation				11+12					21+22	
<b>(CDU)</b> Comprendre et intégrer le Nouveau Code des Douanes de l'Union			22					25		
Vendre à l'International			29						28	
Documents d'accompagnement dans les procédures Import/Export					<i>nous consulter</i>					

### CONTACTS

Christine CUENIN  
Sylvie ENDERLEN

Tél. 03.69.76.10.98  
Tél. 03.69.76.10.96

Mail : [c.cuenin@gifop.fr](mailto:c.cuenin@gifop.fr)  
Mail : [s.enderlen@gifop.fr](mailto:s.enderlen@gifop.fr)